ПРОГРАММА ПРАКТИКУМА

Маркетинг + ИИ

Управляйте маркетингом своего бизнеса.
План действий и поддержка по внедрению.

Вживую в Бишкеке

5 занятий
16 ноября - 25 ноября 2026

До 10 человек
Обратная связь вживую

17:30-20:30
3 часа с перерывами

Полноценное экспресс-обучение, не разовый мастер-класс

За пять встреч по три часа вы пройдёте весь путь: от разбора рекламы и заявок до плана маркетинга. Между занятиями примените решения в своём бизнесе, а на следующей встрече разберёте результат с Родионом. Так вы не откладываете внедрение до конца обучения.

К концу обучения вы знаете, сколько можете платить за клиента, что изменить в рекламе и продажах и какие задачи поставить команде. У вас есть план на 30 дней с бюджетом, исполнителями и сроками.

Два месяца поддержки по внедрению входят в обучение. Разбираем вопросы, которые возникают при применении плана в вашем бизнесе.

Основной ведущий: Родион Иванов. Приглашённый спикер: Роман Половинкин.

Обсудить участие в WhatsApp
+996 505 835 303

Открыть сайт

Реклама и контент

01 **16 ноября / Понедельник / 17:30-20:30**

Почему таргет перестал работать?

Посчитаете допустимые затраты на покупателя и выберете, что проверить в рекламе.

- Найдём, где ухудшился результат и что подтверждают цифры.
- Посчитаем, сколько можно платить за покупателя.
- Разберём рекламное предложение, изображение и сценарий короткого видео.
- Сравним рекламные периоды и сформулируем гипотезу.

ПРАКТИКА НА ЗАНЯТИИ

Составим карточку рекламного теста: гипотеза, лимит расходов и критерий решения. С помощью ChatGPT проверим расчёты по обезличенным данным.

МАТЕРИАЛЫ

Предел стоимости клиента / Карточка теста / Запрос для рекламного изображения / Сценарий видео

---

02 **18 ноября / Среда / 17:30-20:30**

Свяжите контент с продажами.

Проверите контент, подготовите три сценария Reels и план публикаций на две недели.

- Разберём, какие публикации привлекают внимание, отвечают на вопросы и помогают выбрать продукт.
- Разберём позиционирование и роль владельца в контенте.
- Подготовим три сценария Reels и двухнедельный план.
- Сформулируем задачу SMM и критерии приёмки.

ПРАКТИКА НА ЗАНЯТИИ

Подготовим сценарий Reels и план публикаций под вопросы ваших клиентов. ChatGPT поможет собрать черновик; факты и формулировки проверим вместе.

МАТЕРИАЛЫ

Аудит контента / 3 сценария Reels / План на 2 недели / Задача SMM

Продажи и проверка спроса

03 **20 ноября / Пятница / 17:30-20:30**

Разберите, почему заявки не доходят до оплаты.

Определите, где теряются заявки, и подготовите три сценария контакта с клиентом.

- Восстановим путь от обращения до оплаты и причины потерь.
- Организуем учёт обращений и оплат в таблице или вашей CRM.
- Подготовим ответы клиенту после обсуждения цены, на «я подумаю» и для повторного контакта.
- Разберём, как передавать сведения об оплатах в рекламный кабинет: схему Meta Conversions API и задачу на её настройку.

ПРАКТИКА НА ЗАНЯТИИ

Разберём переписку без личных данных клиента: где он перестал отвечать и что можно написать ему дальше.

МАТЕРИАЛЫ

Схема учёта / 3 сценария контакта / Схема передачи оплат в рекламу / Задание на настройку

---

04 **23 ноября / Понедельник / 17:30-20:30**

Как проверить спрос до больших расходов?

Проверите предложение для клиента, посчитаете затраты и спланируете пробный запуск.

- Разберём путь и готовность клиента к покупке.
- Подготовим вопросы интервью без подсказанного ответа.
- Сформулируем предложение и посчитаем расходы и выручку пробного запуска.
- Определим условия: продолжать, менять или остановить тест.

ПРАКТИКА НА ЗАНЯТИИ

Подготовим вопросы клиентам и условия пробного запуска. При проверке с ChatGPT отделим предположения модели от фактов клиентов.

МАТЕРИАЛЫ

Карта пути клиента / Вопросы интервью / Расчёт пробного запуска / План проверки

План действий и участие

05 25 ноября / Среда / 17:30-20:30

Куда направить бюджет и усилия команды?

Распределите бюджет и задачи команды в плане действий на 30 дней.

- Соберём полный бюджет продвижения.
- Распределим задачи между владельцем, сотрудником и подрядчиком.
- Подготовим шаблон еженедельного отчёта с ChatGPT.
- Составим план на месяц по итогам пяти занятий.

ПРАКТИКА НА ЗАНЯТИИ

Соберём план на 30 дней с бюджетом, исполнителями и сроками. Для подготовки отчёта используем ChatGPT и проверим его расчёты.

МАТЕРИАЛЫ

Бюджет / Задачник / Шаблон отчёта / План на 30 дней

~~52 000 сом~~ **СЕЙЧАС**

24 000 сом

РАССРОЧКА М+

8 000 сом

в месяц · 3 месяца · без процентов

Оформление и доступный лимит определяет банк; платежи вносятся по графику.

Место и подготовка

Бишкек. Адрес сообщим при обсуждении участия. Возьмите ноутбук и материалы своего бизнеса без личных данных клиентов. Можно работать на учебных примерах.

Если пропустили

Если пропустили занятие, можно один раз лично обратиться к Родиону и наверстать материал. Время согласуете с ним.

Задать вопрос организатору в WhatsApp

Выпускной

Аренда помещения входит в стоимость. Дату сообщим группе. Афтерпати по желанию, с отдельной оплатой.

Инструменты и кейсы

Бесплатной версии ChatGPT достаточно для учебных заданий. Материалы публичного кейса сначала согласуем с участником.

Ведущий, опыт и поддержка

ОСНОВНОЙ ВЕДУЩИЙ

Родион Иванов

В Eltron за 6 месяцев увеличили выручку в 9,66 раза: с 1,5 млн до 14,5 млн. Построили системный маркетинг и продажи. Развивал направление академии 1.1 Studio. Работал со многими лидерами рынка в разных нишах. В маркетинге с 2022 года, обучает с 2024 года. Обучил более 160 человек.

ПРИГЛАШЁННЫЙ СПИКЕР

Роман Половинкин

Приглашённый спикер, системный маркетолог. В работе с Риха увеличили выручку на 12% за квартал. В опыте также спортзал Impulse. Работал на трёх рынках; рекламный бюджет в работе до 7 млн сом на один запуск.

Поддержка по внедрению

Два месяца поддержки по внедрению входят в обучение. Разбираем вопросы, которые возникают при применении плана в вашем бизнесе.

Между занятиями: 2-3 часа в день на практику в своём бизнесе. ИИ занимает примерно 20-25% программы; выводы проверяем на данных бизнеса.

Обсудить участие с Родионом в WhatsApp